

DEALER-MANAGEMENT-SYSTEM

werwiso

Die Softwarelösung – speziell für
Ihre Bedürfnisse.

werwiso
MARKEN-
ÜBERGREIFEND
UND
UNABHÄNGIG

Die Softwarelösung, die speziell auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten ist, heißt **werwiso**.



Seit über 30 Jahren profitieren unsere Kunden von dieser innovativen Softwarelösung und ihrer Module. Wir sind mehr als ein klassischer DMS-Anbieter, denn wir setzen auf modernste Technologie, besten Service und ein Höchstmaß an Benutzerfreundlichkeit.

Bei uns bekommen Sie immer langfristig überzeugende Produkte und Dienstleistungen, die individuell auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind. Wir sorgen für eine reibungslose Kommunikation und langfristige Sicherheit in Ihrem Autohaus. Mit Ihrer Marke haben Sie die Gelegenheit von den zahlreichen Vorteilen unseres **DMS werwiso** und deren Module zu profitieren.

Werden Sie Teil unserer Welt. Wir freuen uns auf Sie!

A handwritten signature in blue ink, which appears to read 'Clemens Betzemeier'.

Clemens Betzemeier

Das Unternehmen **betzemeier** – Zahlen, Daten, Fakten



Gründung **1989** durch Clemens Betzemeier



35 Mitarbeiter



Über **1.000** zufriedene Kundenbetriebe



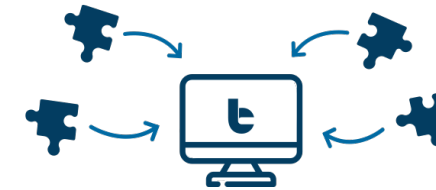
Rund **11.000** Anwender



16 Herstellermarken

Dealer-Management-System **werwiso**

Unser Dealer-Management-System **werwiso** bietet alles für den optimierten Arbeitsablauf. Es ist die perfekte Lösung für Autohäuser und Werkstätten aller Marken. Durch die schlanke und übersichtliche Struktur sowie die Vielzahl intelligenter Schnittstellen lässt sich das kompakte System schnell und einfach integrieren.



Mit unseren Zusatzanwendungen machen Sie **werwiso** zu Ihrer ganzheitlichen Autohaussoftware.

werwiplan Werkstattterminplaner

werwisales CRM

werwitime Zeiterfassung

Digitale Prozesse zu Ende gedacht

werwiso ist ein Dealer-Management-System, mit dem Sie alle Ihre Prozesse abbilden können.

Hier eine Auswahl an Vorteilen und Funktionen, die das DMS werwiso bietet:

- ✓ Verschiedene Marken und Standorte mit nur einem Programm
- ✓ Gesamte Auftragsbearbeitung des Kunden im Service und Verkauf
- ✓ Controlling und Transparenz über aktuelle Unternehmenskennzahlen
- ✓ Zeitersparnis und motivierte Mitarbeiter durch optimierte Prozesse
- ✓ Einfache und benutzerfreundliche Bedienbarkeit
- ✓ Steigerung der Rentabilität durch die effiziente Abbildung Ihrer Betriebsabläufe
- ✓ Jederzeit erweiterbar durch unsere Zusatzmodule



Zusatzmodule

Mit unseren Zusatzanwendungen machen Sie Ihr werwiso zu einer ganzheitlichen Autohaussoftware und digitalisieren Ihre Prozesse



werwisaless

Kunden-Kontakt-Management

- ✓ Terminplanung
- ✓ Angebotserstellung
- ✓ Vertriebscontrolling
- ✓ Mailingaktionen
- ✓ Korrespondenz



werwiplan

Werkstatt-Termin-Planung

- ✓ Werkstatttermine
- ✓ Integrierte Vorganganlage
- ✓ Statusanzeige
- ✓ Ressourcenübersicht
- ✓ Leihwagenverwaltung



werwitime

Zeiterfassung

- ✓ Zeiterfassung
- ✓ Produktivitätsauswertung
- ✓ Schnelle Statusübersicht
- ✓ Personalkennzeichen
- ✓ Mitarbeiterselbstauskunft

werwiso – 5 gute Gründe

- 1** Wir wissen genau was wir tun – die Implementierung unserer Lösungen gehen schnell, unkompliziert und ohne große Störzeiten.
- 2** Unsere Lösungen vereinfachen fast alle Arbeitsabläufe – sparen Zeit und somit Geld.
- 3** Wir entwickeln unsere Produkte ständig weiter und passen diese an die Bedürfnisse der Kunden an.
- 4** Die richtige Schnittstelle zum Marktführer – wir sind in unserem Segment der einzige DATEV-Kooperationspartner.
- 5** Die intuitive Vorgangsbearbeitung ermöglicht das Splitten von Rechnungen in sekundenschnelle.

Unsere Marken-Herstellerspezifikationen

Unser Dealer-Management-System werwiso zeichnet sich durch die große Anzahl an verfügbaren Marken aus. Lesen Sie hier, welche Schnittstellen wir für Ihre Marke(n) bieten.

Einige Eckpunkte unserer Spezifikationen – markenübergreifend

- ✓ Stammdaten wie z. B. Ersatzteile, Leistungen, Arbeitswerte
- ✓ Garantie- und Kulanzbearbeitung
- ✓ Bestellwesen und Teilemanagement
- ✓ Anbindung an diverse Teilebörsen
- ✓ Anbindung an Rückrufaktionen und Serviceaktionen des jeweiligen Herstellers
- ✓ Anbindung an diverse Teile- und Leistungskataloge
- ✓ Anbindung an Verkäuferarbeitsplatz
- ✓ Datev Format Schnittstelle zur Übergabe an Fibu-Systeme (Selbstbucher und Auftragsfibu)
- ✓ Händlerbetriebsvergleich



[Mehr Infos zu den Herstellerspezifikationen >](#)

Nachgefragt

Erfahren Sie hier, wie unsere Kunden unsere Software beurteilen und was diese in der täglichen Praxis besonders an der Software schätzen.

Auto Jochem GmbH | 6 Filialen | 145 Mitarbeiter



Statement Dominik Jochem, Geschäftsführer:

„Die Software von betzemeier ist ein maßgeblicher Faktor in unserer strategischen Ausrichtung für Unternehmenswachstum. Ohne den Einsatz eines so klar strukturierten Dealer-Management-Systems wie „werwiso“ wäre uns die Expansion der Autohausgruppe wesentlich teurer zu stehen gekommen. Die transparente Filial- und Markendarstellung in den Prozessen sind einzigartig und suchen ihresgleichen. Wir setzen für unsere Marken Ford, Volkswagen und Renault auch weiterhin auf betzemeier!“



Auto Eggert GmbH | 10 Filialen | 216 Mitarbeiter



Statement Manfred Eggert, Geschäftsführer:

„Mit werwiso von betzemeier haben wir ein DM S-System, dass sich durch seine Mehrmarken- und Filialfähigkeit auszeichnet. Das System lässt sich einfach und intuitiv bedienen und mit seinem modularen Aufbau kann es ständig erweitert werden. Seit mehr als 10 Jahren werden wir erstklassig betreut!“



Autohaus Waser GmbH | 1 Filiale | 60 Mitarbeiter



Statement Erich Waser, Geschäftsführer:

„Wir haben mit werwiso eine Softwarelösung gefunden, auf die wir uns verlassen können!“



Hermann GmbH | 6 Standorte mit 14 Filialen | 265 Mitarbeiter



Statement Wolfgang Hermann:

„Seit 18 Jahren können wir uns auf betzemeier verlassen. Die Anpassung an einen sich ständig ändernden Markt und unsere Wachstumsstrategie mit zusätzlichen Marken wie Ford, Seat, Renault und Dacia sind Dank des Dealer-Management-System werwiso und der Zusammenarbeit mit DATEV so überhaupt erst möglich geworden.“



Mit starken Partnern an der Seite!

Auch wir wissen, dass es für große Erfolge starke Partner braucht.

Aus diesem Grund sind wir Software-Partner der DATEV und Lieferant der TECHNO Einkauf.

Starke Partnerschaft



Wir arbeiten seit vielen Jahren sehr eng mit unserem Kooperationspartner DATEV zusammen. Dadurch gewährleisten wir Ihnen als Strategiepartner eine reibungslose Kommunikation Ihrer Finanzbuchhaltung. Das freut auch Ihren Steuerberater, denn da sind sich viele einig: betzemeier und DATEV machen die Buchführung im Autohaus perfekt!

Lieferant der Techno



Die TECHNO ist Deutschlands größtes Netzwerk markengebundener Autohäuser. Das Netzwerk vertritt mit rund 150 Gesellschaften über 1.800 Autohaus-Standorte. Ganz nach dem Motto: „Wenn man schnell vorankommen will, muss man alleine gehen. Wenn man weit kommen will, muss man zusammen gehen.“

Leichter getan als gedacht



Wir werden immer wieder mit Ängsten konfrontiert, die sich auf die Softwareumstellung beziehen. Aber da können wir Sie beruhigen. Wir wissen worauf es ankommt und mit unserer 30-jährigen Erfahrung sind Sie bei uns richtig aufgehoben. Der Wechsel wird einfach und reibungslos vollzogen, ohne nennenswerte Ausfallzeiten. Dafür sorgt ein klar strukturierter Prozess.



Der Weg zu Ihrer Zukunftslösung

PHASE 1

Beratung und Verkauf

- ✓ Bedarfsanalyse
- ✓ Produktdemo online oder vor Ort
- ✓ Beratung des Leistungsumfangs
- ✓ Angebotserstellung

PHASE 3

Installation und Einrichtung

- ✓ Installation der Software online per Fernwartung
- ✓ Einrichtung und Konfiguration der Software
- ✓ Übernahme der Stammdaten und Konditionen
- ✓ Einrichtung eines Schulungsmandanten

PHASE 5

Echtlauf

- ✓ Scharfschaltung der Herstellerschnittstellen
- ✓ Betreuung vor Ort

PHASE 2

Projektierung

- ✓ Projektierungsgespräch online oder vor Ort
- ✓ Datenerfassung Ihrer Stammdaten
- ✓ Aufstellung des Schulungsplans
- ✓ Testdatenkonvertierung
- ✓ Terminierung der Meilensteine

PHASE 4

Schulung

- ✓ Schulung online und vor Ort
- ✓ Übungsaufgaben im Schulungsmandanten



Nach unserer individuellen Schulung können Sie direkt mit der Anwendung beginnen. Für Fragen steht Ihnen ein persönlicher Kundenbetreuer aus unserem Vertrieb zur Verfügung.

So geht es weiter!



Wir freuen uns auf Sie
Persönlich, am Telefon oder per E-Mail.



Heike Janko
Vertriebsinnendienst/Kundenbetreuung
Telefon: 0571 / 38777 – 83
E-Mail: vertrieb@betzemeier.de



Jörg Meyer
Vertriebsaußendienst
Telefon: 0571 / 38777 – 83
E-Mail: vertrieb@betzemeier.de

betzemeier automotive
software GmbH & Co. KG
Hünenbrink 2
32423 Minden-Dankersen